Informazione Regolamentata n. 20073-28-2026	Data/Ora Inizio Diffusione 4 Settembre 2026 13:30:10	Euronext Star Milan

Societa'	:	LU-VE
Utenza - referente	:	LUVEN04 - Silva Barbara
Tipologia	:	1.2
Data/Ora Ricezione	:	4 Settembre 2026 13:30:10
Data/Ora Inizio Diffusione	:	4 Settembre 2026 13:30:10
Oggetto	:	comunicato stampa sui risultati finanziari al 30.06.2026

Testo del comunicato

Vedi allegato

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

LU·VE

COMUNICATO STAMPA

RICAVI H1: +10,3% A/A

PORTAFOGLIO ORDINI RECORD: +48% A/A

MARGINE EBITDA ADJUSTED Q2: 16,4% (+80 PB A/A)

AGGIORNATA LA GUIDANCE DI MEDIO-LUNGO TERMINE

Nel primo semestre del 2026, LUVE ha conseguito:

- **fatturato €325,1 milioni (+10,3% A/A, +11,0% a cambi costanti);**
- **EBITDA rettificato €49,6 milioni, 15,3% del fatturato (+15,1% A/A);**
- **utile netto €27,2 milioni (+60% A/A);**
- **portafoglio ordini €333,3 milioni (+ 48% A/A);**

Al 30 giugno 2026, la posizione finanziaria netta ammontava a €67,7 milioni con miglioramento di €28,7 milioni rispetto a giugno 2025.

Uboldo (Va), 4 settembre 2026 – Il Consiglio di Amministrazione di LUVE, riunitosi in data odierna, ha approvato la Relazione intermedia sulla gestione al 30 giugno 2026.

Matteo Liberali, Presidente e CEO ha commentato *: "Siamo soddisfatti dell'ottima performance registrata nella prima metà del 2026. La crescita e la redditività continuano a superare la 'guidance' di medio-lungo termine e il portafoglio ordini ha segnato un nuovo record, sostenuto da una solida domanda in un'ampia e diversificata gamma di applicazioni. Sulla base di questi elementi e della nostra fiducia nelle prospettive di crescita, abbiamo rivisto al rialzo la 'guidance' di medio-lungo termine. Nella seconda metà dell'anno prevediamo un'ulteriore accelerazione, sostenuta anche dal progressivo avvio del contratto con l'hyperscaler, che rafforzerà ulteriormente la nostra posizione nel mercato dei data center, senza dimenticare che la tradizionale diversificazione di applicazioni rimane un punto di forza fondamentale e un pilastro della strategia di medio termine. Ancora una volta desidero ringraziare per l'impegno, la competenza e il duro lavoro tutta la squadra LUVE, a partire dai colleghi della produzione nei diversi stabilimenti".*

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

emarket sdir storage CERTIFIED

RELAZIONE INTERMEDIA SULLA GESTIONE AL 30 GIUGNO 2026	
Ricavi e portafoglio ordini	Nel primo semestre è proseguito il percorso di crescita a doppia cifra (+10,5%) del **fatturato dei soli prodotti** (volumi +8,7% - prezzi +1,8%), con un valore pari a **€321 milioni** e il conseguimento dell'ennesimo record del portafoglio ordini, che ha raggiunto €333,3 milioni con un incremento di oltre il 48% rispetto al mese di giugno del 2025 (+10,8% in confronto al primo trimestre dell'esercizio, che rappresentava il primato precedente). A cambi costanti l'incremento del fatturato sarebbe stato pari all'11%.
Segmenti di prodotto e di applicazione	La forte crescita di fatturato e portafoglio è riconducibile alla sempre più marcata presenza di LUVE in tre applicazioni specifiche. In primo luogo, il segmento "**power generation**" si segnala per le commesse destinate principalmente al continente americano, relative al raffreddamento di motori per la produzione di energia e di trasformatori per la distribuzione di elettricità. A seguire il segmento "**data center**", in grande fermento. LUVE si è aggiudicata alcuni grossi progetti in Europa oltre a firmare un rilevante contratto di fornitura pluriennale negli USA con uno dei maggiori hyperscaler mondiali. Infine, il segmento degli **scambiatori per le pompe di calore**, che ha confermato il trend molto positivo già registrato nel corso del 2025. La **refrigerazione**, pur in leggera crescita (+1,8%), ha scontato un lento avvio, in parte previsto a causa delle incertezze generate dalla situazione geopolitica mondiale e alla "tradizionale" attesa della più importante fiera a livello mondiale nel settore della grande distribuzione che condiziona l'andamento degli ordini. La ripresa del portafoglio nell'ultimo periodo lascia tuttavia intravedere un secondo semestre in miglioramento (nel secondo trimestre 2026 la refrigerazione commerciale segna +9,0%). In linea con le aspettative di budget invece è stato l'andamento negativo, in parte ciclico, delle vendite degli **scambiatori per asciugabiancheria ad alta efficienza energetica.** **Andamento dei ricavi per applicazioni nei due primi semestri 2026 e 2025**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

LU·VE

APPLICAZIONI (in migliaia di Euro)	HI-2026	%	HI-2025	%	Delta %
Refrigerazione	146.532	45,1%	144.000	48,9%	1,8%
Condizionamento	92.758	28,5%	65.376	22,2%	41,9%
Applicazioni Speciali	39.669	12,2%	47.570	16,1%	-16,6%
Industrial cooling	42.087	12,9%	33.681	11,4%	25,0%
TOTALE APPLICAZIONI	**321.046**	**98,7%**	**290.627**	**98,6%**	**10,5%**
Altro	4.098	1,3%	4.081	1,4%	0,4%
TOTALE	**325.144**	**100%**	**294.708**	**100%**	**10,3%**

Mercati geografici

Nel semestre, **il fatturato extra UE rappresenta quasi il 27,5%** del totale in virtù delle ottime performance registrate in particolare negli Stati Uniti.
Gli Stati Uniti e la Cina rappresentano rispettivamente il 5,8% e l'1,7% del fatturato, con una crescita su base annua rispettivamente del 92,1% e del 16,7%.

Concentrazione del fatturato

Al 30 giugno 2026, i ricavi di vendita relativi ai **primi 10 clienti** hanno rappresentato complessivamente il **30,8%** del fatturato. La forte concentrazione in un breve lasso di tempo di progetti importanti con un singolo cliente ha elevato temporaneamente la sua incidenza sul totale delle vendite nel periodo: 7,1% (in riduzione dall'8,5% del primo trimestre), mentre il secondo cliente incide per il 4,4% sul totale delle vendite di prodotto.

Risultati reddituali

Il "**Margine Operativo Lordo (EBITDA)** " è stato di **€48,5 milioni** (14,9% dei ricavi) rispetto a €42,2 milioni (14,3%) del primo semestre 2025.
L'**EBITDA adjusted** del primo semestre 2026, al netto dell'impatto dei costi di start-up e chiusura di uno stabilimento di Refrion S.r.l. (complessivamente €1,1 milioni), sarebbe stato pari a **€49,6 milioni**, 15,3% sui ricavi (€43,1 milioni nel primo semestre 2025, 14,6%).
La variazione dell'EBITDA adjusted rispetto al primo semestre 2025 (positiva per €6,5 milioni) è generata per €7,7 milioni dall'aumento nei costi delle principali materie prime e degli altri costi della produzione, al netto di €5,1 milioni di aumento dei prezzi di vendita e per €9,1 milioni derivante dall'effetto volume,

Il "**Risultato Operativo (EBIT)**" è di **€33,9 milioni** (10,4% dei ricavi) rispetto a €26,9 milioni (9,1%) del primo semestre del 2025. Al netto dei costi sopra indicati con riferimento all'EBITDA adjusted, l'EBIT adjusted del primo semestre

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

	2026 sarebbe stato pari a €35 milioni, 10,8% dei ricavi (lo scorso anno era pari a €27,8 milioni, 9,4% dei ricavi). Il **"Risultato netto"** è pari a **€27,2 milioni** (8,4% dei ricavi), rispetto a €17 milioni del primo semestre 2025 (5,8% dei ricavi). Applicando l'effetto fiscale ai costi e ricavi rettificati, il risultato netto del primo semestre 2026 (Risultato netto adjusted) sarebbe stato di €26,9 milioni, 8,3% dei ricavi (nel primo semestre 2025, €19,0 milioni, 6,5% dei ricavi). Includendo anche l'aggiustamento relativo all'ammortamento del "Purchase Price Allocation" e l'aggiustamento relativo alle perdite/guadagni su cambi intragruppo e non realizzate, il Risultato netto adjusted è stato di €27,7 milioni, pari all'8,5% dei ricavi (€22,6 milioni nel H1-25), +23% A/A.
Capitale circolante netto	Al 30 giugno, il **capitale circolante operativo** (dato dalla somma delle rimanenze e dei crediti commerciali al netto dei debiti commerciali) ammontava a **€ 118,0 milioni**, con un'incidenza del 18,6% sulle vendite degli ultimi 12 mesi (€102,5 milioni al 30 giugno 2025 con un'incidenza del 17,4%). Al 31 dicembre 2025, il capitale circolante operativo era di €106,1 milioni, con un'incidenza del 17,5% sulle vendite.
Posizione finanziaria netta, investimenti e la generazione di cassa	L'**indebitamento finanziario** netto è di **€67,7 milioni** (€72,7 al 31 dicembre 2025) in miglioramento per €5 milioni principalmente dovuto a: €10,1 milioni investimenti, €11,3 milioni distribuzione di dividendi, €11,9 milioni incremento del capitale circolante operativo, €2 milioni variazione degli altri debiti e crediti, al netto di €0,5 milioni legati al decremento delle altre passività finanziarie (IFRS16) ed €39,8 milioni flusso positivo della gestione operativa. Al 30 giugno 2025 l'**indebitamento finanziario netto** era di **€96,4 milioni** (miglioramento di €28,7 milioni negli ultimi dodici mesi). Nel periodo 1° luglio 2025 – 30 giugno 2026, il flusso di cassa della gestione rettificato è stato di €51,5 milioni.
Patrimonio netto	Il **patrimonio netto consolidato** ammonta a **€299,0 milioni**, rispetto a €283,7 milioni al 31 dicembre 2025. L'incremento (+ €15,3 milioni) è dovuto sostanzialmente al risultato del periodo (€27,2 milioni), rettificato dalla distribuzione di dividendi per €11,3 milioni.
ESG	Nel primo semestre 2026, LUVE ha proseguito le sue attività in linea con il nuovo **Piano di Sostenibilità 2026-2029**,

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

	approvato dal CdA della capogruppo nel febbraio 2026. Il documento aggiorna il precedente Piano di Sostenibilità 2023-2025 e si integra nel Piano Industriale 2026-2029. Tutti i target 2025 sono stati raggiunti, eccetto quelli legati agli infortuni, influenzati da specificità dei siti produttivi e da dinamiche comportamentali e occasionali di difficile gestione preventiva. Gli indicatori chiave sono stati confermati anche per il Piano Industriale 2026-2029 e contestualmente sono stati aggiornati i valori dei target attesi. In aggiunta, si segnala l'introduzione di nuovi indicatori chiave legati alla formazione. Infine, LUVE ha raggiunto due importanti risultati: - a partire dal 2026, è stata ufficializzata l'adesione al **Global Compact delle Nazioni Unite,** con l'obiettivo di rafforzare la strategia e le attività operative ai suoi "Dieci principi universali", che riguardano i diritti umani, il lavoro, l'ambiente e la lotta alla corruzione; - **Medaglia d'Argento EcoVadis** , ottenuta per la prima volta: un significativo passo avanti nel percorso di sostenibilità da tempo avviato e dopo le tre Medaglie di Bronzo ricevute a partire dal 2021.

EVENTI SIGNIFICATIVI DEL SEMESTRE

Il 26 gennaio 2026, è stato presentato il **nuovo logo** che nasce dalla volontà di rendere il marchio pienamente coerente con il ruolo che l'azienda ricopre oggi nel mercato, con le responsabilità che ne derivano. Il nuovo pay-off **"The shape of cooling",** racconta l'approccio di LUVE: progettare soluzioni che uniscono tecnologia, sostenibilità e cultura industriale, creando valore duraturo per i clienti, per il mercato, per i collaboratori e per le comunità in cui l'azienda opera.

L'evento più significativo del semestre è la firma di un **accordo quadro pluriennale (fino al 2031) con un "hyperscaler",** leader a livello globale, per la fornitura di soluzioni avanzate di raffreddamento per data center di nuova generazione, ad alta densità e guidate dall'intelligenza artificiale. Al di là del valore economico dell'accordo in sé, altrettanto significative sono le potenziali ricadute positive nel segmento dei data center in generale, poiché attribuisce a LUVE lo status di fornitore qualificato anche sul mercato degli Stati Uniti, rafforzandone il posizionamento tra i principali fornitori di componenti di raffreddamento mission-critical.
L'accordo ha un valore stimato in **oltre €100 milioni** , per i primi due anni, subordinatamente all'esecuzione del progetto e alle richieste del cliente,

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

mentre il valore delle forniture per gli anni successivi sarà confermato a tempo debito.
Le consegne sono iniziate con successo a partire dal mese di maggio, con volumi in linea con le previsioni.

AGGIORNAMENTO DELLA "GUIDANCE" DI MEDIO/LUNGO PERIODO

LUVE ha aggiornato la propria "guidance" di medio-lungo termine , forte dei risultati conseguiti nel secondo semestre 2025 e nel primo semestre del 2026, in termini di crescita e redditività (superiori alla precedente guidance di M/L periodo), del livello record del portafoglio ordini e della maggiore visibilità sull'evoluzione del business.

La nuova guidance riflette il **rafforzamento delle prospettive di crescita** , sostenute da trend strutturali favorevoli e da un portafoglio diversificato di applicazioni, cui si aggiunge il significativo potenziale di sviluppo nel segmento dei data center:

- crescita organica dei volumi di vendita: "low double digit"
- margine EBITDA: verso il 15-17%, grazie alle economie di scala e agli investimenti in efficienza
- CCN su fatturato: "mid-teens", al netto di fluttuazioni straordinarie
- Capex per lo sviluppo: €30-35 milioni annui
- Aliquota fiscale: 22-23%

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Dopo un primo semestre di grande successo, caratterizzato da una crescita (+10,3%) che ha continuato a superare la "guidance" di medio-lungo termine e da un portafoglio ordini che ha raggiunto un nuovo livello record (+48% su base annua), LUVE entra nella seconda metà del 2026 con una **maggiore visibilità sullo sviluppo a breve termine.**

Fatte salve le condizioni macroeconomiche, i mercati energetici, il contesto geopolitico e le dinamiche della catena di approvvigionamento, **si prevede un'ulteriore accelerazione nella seconda metà del 2026** , sostenuta dalla domanda costante e dalla progressiva attuazione del contratto con l'hyperscaler (aprile 2026), che dovrebbe portare €20 milioni di fatturato aggiuntivo al termine dell'anno in corso. Il **portafoglio ordini è a livelli record grazie alla sua diversificazione** , frutto delle crescite dei principali mercati finali, principalmente produzione di energia, pompe di calore, raffreddamento industriale e alcuni segmenti della refrigerazione.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

È' importante sottolineare che il portafoglio ordini riflette attualmente solo una parte limitata del contratto con l'hyperscaler (complessivamente €100 milioni), poiché LUVE include nel proprio calcolo solo gli ordini per i quali le date di consegna sono state definite e accettate dal cliente.

I data center rappresentano una significativa opportunità di crescita e il contratto con l'hyperscaler, segna un ulteriore passo avanti nel posizionamento strategico in questo segmento e offre una maggiore visibilità sul suo sviluppo nei prossimi anni, rafforzando al contempo la posizione di **LUVE tra i principali fornitori di soluzioni di raffreddamento mission-critical per data center.**

Allo stesso tempo, il persistere delle tensioni geopolitiche continua a generare una maggiore volatilità nei mercati finali e potrebbe creare dei rallentamenti nella logistica, nell'approvvigionamento di determinati materiali e nei tempi di esecuzione dei progetti, incidendo potenzialmente sui programmi di consegna e sull'acquisizione di nuovi ordini nei prossimi trimestri.

I costi energetici continuano a rappresentare una quota limitata della struttura dei costi e sono stati quasi interamente coperti con contratti di hedging, già nell'ottobre 2025, contribuendo a contenere l'impatto diretto sulla redditività.

In questo contesto, LUVE continuerà a monitorare attentamente l'evoluzione del contesto esterno, mantenendo un approccio disciplinato all'allocazione del capitale, al controllo dei costi e all'esecuzione operativa, pur procedendo verso il raggiungimento dei propri obiettivi a medio-lungo termine.

CONFERENCE CALL

I risultati al 30 giugno 2026 saranno illustrati il **7 settembre 2026, alle ore 15:00 (CEST)** nel corso di una conference call dedicata alla comunità finanziaria.

*****

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari Eligio Macchi dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Il presente documento contiene dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements") relative a futuri eventi e futuri risultati operativi, economici e finanziari del gruppo LUVE. Tali previsioni hanno, per loro natura, una componente di rischiosità e di incertezza perché dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno pertanto differire in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati a causa di una molteplicità di fattori, la maggioranza dei quali è fuori dal controllo del gruppo LUVE.

*****

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

CONTATTI:

LU-VE S.p.A.
Investor relations – Michele Garulli
investor.relations@luvegroup.com

T + 39 02 967 161
M. +39 348 780 6827

Close to Media
Ufficio Stampa LUVE Group
cecilia.isella@closetomedia.it
M. +39 348 0990515
enrico.bandini@closetomedia.it
M. +39 335 848 4706

LUVE è il terzo operatore al mondo e il secondo in Europa specializzato nella progettazione e produzione di scambiatori di calore ad aria altamente ingegnerizzati e sistemi di raffreddamento ad alta efficienza per applicazioni commerciali, industriali e tecnologiche.
Fondata nel 1986 da Iginio Liberali, è cresciuta fino a diventare un attore globale nel settore HVACR, ed è nota per il suo forte impegno verso l'innovazione.
LUVE ha una rete di 20 stabilimenti di produzione (in 9 paesi: Italia, Cina, Finlandia, India, Polonia, Rep. Ceca, Russia, Svezia e USA) e 35 uffici commerciali in Europa, Asia e Nord America, che servono clienti in oltre 100 paesi.
Il portafoglio dell'azienda comprende scambiatori di calore ad aria, condensatori, dry cooler, unità ventilate e porte in vetro per banchi e armadi refrigerati, con applicazioni che spaziano dalla catena del freddo e dal raffreddamento dei data centre alla refrigerazione industriale, alla produzione di energia, alle applicazioni mobili e all'aria condizionata.
La forza di LUVE sta in oltre 4.000 persone altamente qualificate.
L'azienda è molto impegnata nella R&S e collabora attivamente con una trentina di università e istituti di ricerca in tutto il mondo.
LUVE è quotato alla Borsa Italiana dal 2015.
www.lu-ve.com.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

emarket sdir storage CERTIFIED

LU·VE

ALLEGATI

1. Conto Economico Consolidato Riclassificato

Conto Economico Consolidato Riclassificato *(in migliaia di Euro)*	H1 2026	Ricavi %	H1 2025	Ricavi %	Variazione %
Ricavi e proventi operativi	**325.144**	**100%**	**294.708**	**100%**	**10,3%**
Acquisti di materiali	(195.712)	60,2%	(153.623)	52,1%	
Variazione delle rimanenze	36.009	(11,1%)	12.450	(4,2%)	
Servizi	(39.411)	12,1%	(37.828)	12,8%	
Costi del personale	(76.400)	23,5%	(71.666)	24,3%	
Altri costi operativi e accantonamenti	(1.096)	0,3%	(1.852)	0,6%	
Totale costi operativi	**(276.610)**	**85,1%**	**(252.519)**	**85,7%**	**9,5%**
Margine Operativo Lordo (EBITDA)	**48.534**	**14,9%**	**42.189**	**14,3%**	**15,0%**
Ammortamenti	(14.495)	4,5%	(15.342)	5,2%	
Plus./(Svalutaz.) Attività non correnti	(143)	0,0%	72	(0,0%)	
Risultato Operativo (EBIT)	**33.896**	**10,4%**	**26.919**	**9,1%**	**25,9%**
Proventi e oneri finanziari netti ed effetto cambi	1.090	(0,3%)	(4.266)	1,4%	
Utili/(Perdite) da partecipazioni (e altre interessenze)	832	(0,3%)	-	0,0%	
Risultato prima delle imposte (EBT)	**35.818**	**11,0%**	**22.653**	**7,7%**	**58,1%**
Imposte sul reddito	(8.589)	2,6%	(5.627)	1,9%	
Risultato netto	**27.229**	**8,4%**	**17.026**	**5,8%**	**59,9%**
Risultato netto di pertinenza di terzi	776		748		
Risultato netto di pertinenza del Gruppo	**26.453**	**8,1%**	**16.278**	**5,5%**	**62,5%**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

2. Stato Patrimoniale Consolidato Riclassificato

Stato patrimoniale Consolidato Riclassificato *(in migliaia di Euro)*	30/06/2026	% su capitale investito netto	31/12/2025	% su capitale investito netto	Variazione 2026 su 2025
Immobilizzazioni immateriali e avviamento	80.092		82.001		(1.909)
Immobilizzazioni materiali	217.179		221.746		(4.567)
Attività per imposte differite	13.188		12.878		310
Altre attività non correnti	275		619		(344)
Attività non correnti (A)	**310.734**	**84,7%**	**317.244**	**89,0%**	**(6.510)**
Rimanenze di magazzino	146.602		110.731		35.871
Crediti commerciali	145.779		121.986		23.793
Altri crediti ed attività correnti	14.510		11.314		3.196
Attività correnti (B)	**306.891**		**244.031**		**62.860**
Debiti commerciali	174.341		126.588		47.753
Passività derivanti da contratto	4.649		-		4.649
Altri debiti e passività correnti	46.929		51.486		(4.557)
Passività correnti (C)	**225.919**		**178.074**		**47.845**
Capitale d'esercizio netto (D=B-C)	**80.972**	**22,1%**	**65.957**	**18,5%**	**15.015**
Fondi relativi al personale	4.758		5.237		(479)
Passività per imposte differite	11.772		12.664		(892)
Fondi per rischi e oneri	8.493		8.898		(405)
Passività a medio e lungo termine (E)	**25.023**	**6,8%**	**26.799**	**7,5%**	**(1.776)**
Capitale Investito Netto (A+D-E)	**366.683**	**100%**	**356.402**	**100%**	**10.281**
Patrimonio netto di gruppo	291.977		276.589		15.388
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	7.035		7.098		(63)
Totale Patrimonio Netto Consolidato	**299.012**	**81,5%**	**283.687**	**79,6%**	**15.325**
Indebitamento Finanziario Netto a Medio Termine	321.830		343.994		(22.164)
Indebitamento Finanziario Netto a Breve Termine	(254.159)		(271.279)		17.120
Totale Posizione Finanziaria Netta	**67.671**	**18,5%**	**72.715**	**20,4%**	**(5.044)**
Mezzi propri e indebitam. Finanziario netto	**366.683**	**100%**	**356.402**	**100%**	**10.281**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

3. Rendiconto Finanziario Consolidato

	Rendiconto Finanziario Consolidato *(in migliaia di Euro)*	30/06/2026	30/06/2025
A.	**Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di inizio periodo**	**307.847**	**271.191**
	Risultato del periodo	27.229	17.026
	Rettifiche per:		
	- Ammortamenti	14.495	15.342
	- (Plus)/minusvalenze, svalutazioni di attività non correnti	143	(72)
	- (Plus)/minusvalenze su vendita partecipazioni	(832)	-
	- Oneri finanziari netti	2.653	447
	- Imposte sul reddito	8.589	5.627
	- Variazione fondi	(405)	568
	- Variazione *fair value*	(1.814)	1.811
	Variazione TFR	(657)	47
	Variazione crediti commerciali	(23.793)	(18.670)
	Variazione delle rimanenze	(36.009)	(12.450)
	Variazione dei debiti commerciali	47.753	23.516
	Variazione del capitale circolante netto	**(12.049)**	**(7.604)**
	Variazione altri crediti e debiti, imposte differite	(1.104)	(403)
	Pagamento imposte	(8.179)	(5.611)
	Oneri finanziari netti pagati	(1.252)	(899)
B.	**Flussi finanziari generati/assorbiti dall'attività operativa**	**26.817**	**26.279**
	Investimenti in attività non correnti:		
	- immateriali	(645)	(722)
	- materiali	(9.418)	(15.958)
	- finanziarie	852	-
	Investimenti netti realizzati in attività finanziarie a breve	(93.599)	(33.905)
C.	**Flussi finanziari generati/assorbiti dall'attività di investiment**	**(102.810)**	**(50.585)**
	Rimborso finanziamenti	(57.524)	(75.843)
	Accensione di finanziamenti	40.070	90.472
	Pagamento di Contingent consideration successive ad un'aggregazione aziendale	-	-
	Variazione di altre passività finanziarie	(2.442)	(2.263)
	Pagamento di dividendi	(11.203)	(9.348)
	Altre variazioni	-	-
D.	**Flussi finanziari generati/assorbiti dall'attività finanziaria**	**(31.099)**	**3.018**
	Differenze cambio di traduzione	377	34
	Altre variazioni non monetarie	(130)	3.943
E.	**Altre variazioni**	**247**	**3.977**
F.	**Flussi finanziari netti del periodo (B+C+D+E)**	**(106.845)**	**(17.311)**
	Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di fine periodo (A+F)	**201.002**	**253.880**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

PRESS RELEASE

REVENUE H1: +10.3% YoY

ORDER BACKLOG AT A RECORD LEVEL: +48% YoY

ADJUSTED EBITDA MARGIN Q2: 16.4% (+80 PB YoY)

MEDIUM/LONG TERM GUIDANCE UPDATED

In the first half of 2026, LU-VE achieved:

- **turnover EUR 325.1 million (+10.3% YoY, +11.0% at constant exchange rates);**
- **adjusted EBITDA EUR 49.6 million, 15.3% of turnover (+15.1% YoY);**
- **net profit EUR 27.2 million (+60% YoY);**
- **orders portfolio EUR 333.3 million (+48% YoY);**

As at 30 June 2026, the net financial position amounted to EUR 67.7 million, an improvement of EUR 28.7 million on June 2025.

Uboldo (Va), 4 September 2026 – The Board of Directors of LUVE met today and approved the Interim Management Report as at 30 June 2026.

Matteo Liberali, Chairman and CEO, commented *: "We are pleased with the excellent performance recorded in the first half of 2026. Growth and profitability continue to exceed the medium-long term guidance and the order backlog set a new record, supported by solid demand in a wide and diverse range of applications. Based on these elements and our trust in growth prospects, we have revised the medium-long term guidance upwards. In the second half of the year, we foresee a further acceleration, supported also by the progressive start of the contract with the hyperscaler, which will further strengthen our position in the data centre market, and let us not forget that the traditional diversification of applications remains a fundamental strength and a pillar of our medium-term strategy. Once again, I would like to thank the entire LUVE team for their commitment, expertise and hard work, starting with their production colleagues at the various plants".*

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

INTERIM MANAGEMENT REPORT AS AT 30 JUNE 2026	
Revenues and order backlog	In the first half-year, the double-digit (+10.5%) growth path continued in the **turnover of only products** (volume +8.7% - price +1.8%) with a value of **EUR 321 million** and the achievement of another order backlog record, which reached EUR 333.3 million, an increase of more than 48% compared to the month of June 2025 (+10.8% compared to the first quarter of the year that represented the previous record). At constant exchange rates, the increase in turnover would have been 11%.
Product and application segments	The strong growth in turnover and portfolio is attributable to LUVE's increasingly marked presence in three specific applications. First, the **power generation** segment stands out for contracts mainly intended for the North American continent relating to the cooling of motors for the production of energy and transformers for the distribution of electric energy. Following is the **data centre** segment, undergoing great turmoil. LUVE has secured several large projects in Europe, as well as signing a significant multi-year supply contract in the USA with one of the world's largest hyperscalers. Finally, the **heat pump exchanger** segment confirmed the very positive trend already recorded during 2025. **Refrigeration** – despite a slight growth (+1.8%) – has experienced a slow start. This is partly to be expected due to the uncertainties generated by the world geopolitical situation and the "traditional" wait for the most important trade fair worldwide in the large-scale retailers sector, which conditions the order trend. However, the recovery in the portfolio in the latest period indicates improvement during the second half of the year (in Q2 2026, commercial refrigeration +9.0%). The negative, partly cyclical, performance of sales of **exchangers for high energy-efficient clothes dryers** was, on the other hand, in line with budget expectations. **Revenue trend by application in the two half-years of 2026 and 2025**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

emarket sdir storage CERTIFIED

APPLICATIONS (in thousands of Euro)	H1-2026	%	H1-2025	%	Delta %
Refrigeration	146,532	45.1%	144,000	48.9%	1.8%
Air Conditioning	92,758	28.5%	65,376	22.2%	41.9%
Special Applications	39,669	12.2%	47,570	16.1%	-16.6%
Industrial Cooling	42,087	12.9%	33,681	11.4%	25.0%
TOTAL APPLICATIONS	**321,046**	**98.7%**	**290,627**	**98.6%**	**10.5%**
Other	4,098	1.3%	4,081	1.4%	0.4%
TOTAL	**325,144**	**100%**	**294,708**	**100%**	**10.3%**

Geographic markets

During the half-year, **non-EU turnover amounted to almost 27.5%** of the total due to the excellent performance recorded in particular in the United States.
The United States and China represent 5.8% and 1.7% of turnover, respectively, with an annual growth of 92.1% and 16.7%.

Turnover concentration

As at 30 June 2026, sales revenues relating to the **top 10 customers** overall represented a **30.8%** of turnover. The strong concentration in a short period of time of important projects with an individual customer temporarily raised its incidence on total sales in the period: 7.1% (down from 8.5% in the first quarter), while the second customer accounted for 4.4% of total product sales.

Income results

"**EBITDA**" amounted to **EUR 48.5 million** (14.9% of revenue) compared to EUR 42.2 million (14.3%) in the first half of 2025.
Adjusted EBITDA for the first half of 2026, net of the impact of the costs for start-up and closure of a Refrion S.r.l. plant (totalling EUR 1.1 million), would have amounted to **EUR 49.6 million**, 15.3% on revenues (EUR 43.1 million in the first half of 2025, 14.6%).
The change in adjusted EBITDA compared to the first half of 2025 (positive by EUR 6.5 million) was generated by an EUR 7.7 million increase in the costs of the main raw materials and other production costs, net of EUR 5.1 million from the increase in sales prices and for EUR 9.1 million due to the volume effect.

"**Operating profit (EBIT)**" was **EUR 33.9 million** (10.4% of revenues) compared to EUR 26.9 million (9.1% of revenues) in the first half of 2025. Net of the above costs with reference to adjusted EBITDA, adjusted EBIT for the first half of 2026 would have amounted to EUR 35 million, 10.8% of revenues (last year it was EUR 27.8 million, 9.4% of revenues).

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

	The "**Net profit**" was **EUR 27.2 million** (8.4% of revenues) compared to EUR 17 million in the first half of 2025 (5.8% of revenues). Applying the tax effect to non-recurring items, the net profit for the first half of 2026 ("Adjusted" net profit) would have been EUR 26.9 million, 8.3% of revenues (in the first half of 2025, EUR 19.0 million, 6.5% of revenues). When including the adjustment related to the amortisation of the "Purchase Price Allocation" and the adjustment related to intercompany unrealised losses/gains on exchange rates, the adjusted net profit was EUR 27.7 million, 8.5% of revenue (EUR 22.6 million in H1-25), +26% YoY.
Net working capital	As at 30 June, the **operating working capital** (equal to the sum of inventories and trade receivables net of trade payables) amounted to **EUR 118.0 million** , accounting for 18.6% of sales in the last 12 months (EUR 102.5 million as at 30 June 2025, 17.4% of sales). As at 31 December 2025, operating working capital was EUR 106.1 million, which represented 17.5% of sales.
Net financial position, investments and cash generation	The net **financial indebtedness** amounted to **EUR 67.7 million** (EUR 72.7 million as at 31 December 2025), an improvement of EUR 5 million mainly due to: EUR 10.1 million capex, EUR 11.3 million distribution of dividends, EUR 11.9 million increase in operating working capital, EUR 2 million change in other payables and receivables, net of EUR 0.5 million related to the decrease in other financial liabilities (IFRS16) and EUR 39.8 million positive cash flow from operations. At 30 June 2025, the **net financial indebtedness** was **EUR 96.4 million** (improvement of EUR 28.7 million in the last twelve months). In the period 1 July 2025 – 30 June 2026, adjusted cash flow from operations amounted to EUR 51.5 million.
Shareholders' Equity	The **consolidated shareholders' equity** amounted to **EUR 299.0 million** , compared to EUR 283.7 million as at 31 December 2025. The increase (EUR +15.3 million) is mainly due to the result for the period (EUR 27.2 million) adjusted by the distribution of dividends totalling EUR 11.3 million.
ESG	In the first half of 2026, LUVE continued its activities in line with the new **2026-2029 Sustainability Plan** , approved in February 2026 by the BoD of the parent company. The document updates the previous 2023-2025 Sustainability Plan and is integrated into the 2026-2029 Business Plan.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

	All 2025 targets were met, except those linked to accidents, influenced by specific characteristics of production sites and behavioural and occasional dynamics of difficult preventive management. The key indicators are also confirmed for the 2026-2029 Business Plan and the values of the expected targets were updated at the same time. In addition, new key indicators related to training have been introduced. Finally, LUVE achieved two important results: - since 2026, membership in the **United Nations Global Compact** has been formalised with the aim of strengthening the strategy and operational activities in its Ten Universal Principles, which concern human rights, work, the environment and the fight against corruption; - **EcoVadis Silver Medal** , obtained for the first time: a significant step forward in the sustainability path embarked on for some time, and after the three Bronze Medals received starting from 2021.

SIGNIFICANT EVENTS IN THE FIRST HALF OF THE YEAR

On 26 January 2026, the **new logo** was presented. It was created from the desire to make the trademark fully consistent with the company's current role in the market, with the responsibilities that come with it. The new tagline, **"The shape of cooling"**, describes LUVE's approach: designing solutions that combine technology, sustainability and industrial culture, creating lasting value for customers, the market, employees and the communities in which the company operates.

The most significant event of the half-year was the signing of a **multi-year framework agreement until 2031 with a "hyperscaler"** , a global leader in the supply of advanced cooling solutions for new generation high-density data centres guided by artificial intelligence. Beyond the economic value of the agreement itself, the potential positive spillovers to the data centre segment in general are just as important, as it grants LUVE the status of qualified supplier also on the US market, strengthening its positioning among leading suppliers of mission-critical cooling components.
The agreement has an estimated value of **more than EUR 100 million** for the first two years, subject to the execution of the project and the customer's

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

requests, while the value of supplies for the following years will be confirmed in due course.
Deliveries commenced successfully starting in May with volumes in line with forecasts.

UPDATE OF THE MEDIUM/LONG-TERM GUIDANCE

LUVE has updated its medium/long-term guidance , considering the results achieved in the second half of 2025 and the first half of 2026 in terms of growth and profitability (higher than the previous M/L term guidance), the record level of order backlog and greater visibility on business evolution.

The new guidance reflects the **strengthening of growth prospects** , supported by favourable structural trends and a diversified portfolio of applications, to which is added the significant development potential in the data centre segment:

- organic growth in sales volumes: low double digit
- EBITDA margin: around 15-17%, thanks to scale economies and efficiency investments
- NWC on turnover: mid-teens, net of extraordinary fluctuations
- Growth Capex: EUR 30-35 million per year
- Tax rate: 22-23%

BUSINESS OUTLOOK

After a very successful first half-year, characterised by growth (+10.3%), which continued to exceed the medium/long-term guidance and an order backlog that reached a new record level (+48% YoY), LUVE entered the second half of 2026 with **greater visibility on short-term development.**

Subject to macroeconomic conditions, energy markets, the geopolitical context and the dynamics of the supply chain, **LUVE expects growth to accelerate in the second half of 2026** , supported by sustained demand and the progressive implementation of the contract with the hyperscaler (April 2026), which should bring EUR 20 million in additional turnover in 2026. The **order backlog is at record levels thanks to its diversification** , the result of the growth of the main final markets, mainly power generation, heat pumps, industrial cooling and some refrigeration segments.

It is important to stress that the order backlog currently reflects only a limited part of the contract with the hyperscaler (overall EUR 100 million), as LUVE

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

emarket sdir storage CERTIFIED

includes in its calculation only orders for which delivery dates have been defined and accepted by the customer.

Data centres represent a significant growth opportunity and the contract with the hyperscaler marks a further step forward in strategic positioning in this segment and offers greater visibility on its development in the coming years, while strengthening **LUVE's position among the leading suppliers of mission-critical cooling solutions for data centres.**

At the same time, the persistence of geopolitical tensions continues to generate greater volatility in end markets and could create a slowdown in logistics, the procurement of certain materials and project execution schedules, potentially affecting delivery programmes and the acquisition of new orders in the coming quarters.

Energy costs continue to represent a limited portion of the cost structure and have been almost entirely hedged, already in October 2025, helping to contain the direct impact on profitability.

In this context, LUVE will continue to closely monitor the evolution of the external context, maintaining a disciplined approach to capital allocation, cost control and operational execution, while progressing towards the achievement of its medium/long-term objectives.

CONFERENCE CALL

The results as at 30 June 2026 will be presented on **7 September 2026 at 3:00 PM (CEST)** during a conference call with the financial community.

*****

The Financial Reporting Manager, Eligio Macchi, declares, pursuant to art. 154-bis, paragraph 2 of the Italian Consolidated Law on Finance, that the accounting disclosure contained in this press release corresponds to the results of the documents, books and accounting records.

This document contains forward-looking statements relating to future events and future operating, economic and financial results of the LUVE Group. These forecasts, by their nature, have a component of risk and uncertainty because they depend on the occurrence of future events and developments. The actual results may therefore differ significantly from those announced due to a multitude of factors, most of which are outside the control of the LUVE Group.

*****

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

CONTACT DETAILS:

LU-VE S.p.A.
Investor relations – Michele Garulli
investor.relations@luvegroup.com

T + 39 02 967 161
M. +39 348 780 6827

Close to Media
LUVE Group Press Office
cecilia.isella@closetomedia.it
M. +39 348 0990515
enrico.bandini@closetomedia.it
M. +39 335 848 4706

LUVE ranks as the world's third-largest and Europe's second largest operator specialising in the design and manufacture of highly engineered air heat exchangers and high-efficiency cooling systems for commercial, industrial and technological applications.
Founded by Iginio Liberali in 1986, it has grown to become a global player in the HVACR industry and is known for its strong commitment to innovation.
LUVE has a network of 20 production plants (in 9 countries: Italy, China, Finland, India, Poland, Czech Republic, Russia, Sweden and the USA) and 35 sales offices in Europe, Asia and North America, serving customers in over 100 countries.
The company's portfolio includes air heat exchangers, condensers, dry coolers, ventilated units and glass doors for refrigerated counters and cabinets, with applications ranging from cold chain and data centre cooling to industrial refrigeration, power generation, mobile applications and air conditioning.
LUVE's strength lies in over 4,000 highly qualified people.
The company is heavily involved in R&D and actively collaborates with about 30 universities and research institutes around the world.
LUVE has been listed on the Italian Stock Exchange since 2015.
www.lu-ve.com.

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

LU·VE

ATTACHMENTS

1. Reclassified Consolidated Income Statement

Consolidated Income Statement Reclassified *(in thousands of Euro)*	H1 2026	% Revenue	H1 2025	% Revenue	% change
Revenues and operating income	**325,144**	**100%**	**294,708**	**100%**	**10.3%**
Purchases of materials	(195,712)	60.2%	(153,623)	52.1%	
Changes in inventories	36,009	(11.1%)	12,450	(4.2%)	
Services	(39,411)	12.1%	(37,828)	12.8%	
Personnel costs	(76,400)	23.5%	(71,666)	24.3%	
Other operating costs and accruals	(1,096)	0.3%	(1,852)	0.6%	
Total operating costs	**(276,610)**	**85.1%**	**(252,519)**	**85.7%**	**9.5%**
EBITDA	**48,534**	**14.9%**	**42,189**	**14.3%**	**15.0%**
Depreciation and amortisation	(14,495)	4.5%	(15,342)	5.2%	
Gains/(Losses) Non-current assets	(143)	0.0%	72	(0.0%)	
Operating profit (EBIT)	**33,896**	**10.4%**	**26,919**	**9.1%**	**25.9%**
Net financial income and expense and net exchange gains/(losses)	1,090	(0.3%)	(4,266)	1.4%	
Gains/(Losses) from investments (and other interests)	832	(0.3%)	-	0.0%	
Pre-tax result (EBT)	**35,818**	**11.0%**	**22,653**	**7.7%**	**58.1%**
Income taxes	(8,589)	2.6%	(5,627)	1.9%	
Net profit (loss)	**27,229**	**8.4%**	**17,026**	**5.8%**	**59.9%**
Net result attributable to non-controlling interest	776		748		
Net result attributable to the Group	**26,453**	**8.1%**	**16,278**	**5.5%**	**62.5%**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

emarket sdir storage CERTIFIED

LU·VE

2. Reclassified Consolidated Balance Sheet

Consolidated Balance Sheet Reclassified *(in thousands of Euro)*	30/06/2026	% of net invested capital	31/12/2025	% of net invested capital	Change 2026 over 2025
Intangible assets and goodwill	80,092		82,001		(1,909)
Property, plant and equipment	217,179		221,746		(4,567)
Deferred tax assets	13,188		12,878		310
Other non-current assets	275		619		(344)
Non-current assets (A)	**310,734**	**84.7%**	**317,244**	**89.0%**	**(6,510)**
Inventories	146,602		110,731		35,871
Trade receivables	145,779		121,986		23,793
Other receivables and current assets	14,510		11,314		3,196
Current assets (B)	**306,891**		**244,031**		**62,860**
Trade payables	174,341		126,588		47,753
Customer contract liabilities	4,649		-		4,649
Other payables and current liabilities	46,929		51,486		(4,557)
Current liabilities (C)	**225,919**		**178,074**		**47,845**
Net working capital (D=B-C)	**80,972**	**22.1%**	**65,957**	**18.5%**	**15,015**
Provisions for employee benefits	4,758		5,237		(479)
Deferred tax liabilities	11,772		12,664		(892)
Provisions for risks and charges	8,493		8,898		(405)
Medium/long-term liabilities (E)	**25,023**	**6.8%**	**26,799**	**7.5%**	**(1,776)**
Net Invested Capital (A+D-E)	**366,683**	**100%**	**356,402**	**100%**	**10,281**
Shareholders' equity attributable to the Group	291,977		276,589		15,388
Shareholders' equity attributable to non-controlli	7,035		7,098		(63)
Total Consolidated Shareholders' Equity	**299,012**	**81.5%**	**283,687**	**79.6%**	**15,325**
Medium-term Net Financial Indebtedness	321,830		343,994		(22,164)
Short-Term Net Financial Indebtedness	(254,159)		(271,279)		17,120
Total Net Financial Position	**67,671**	**18.5%**	**72,715**	**20.4%**	**(5,044)**
Own funds and net financial indebtedness	**366,683**	**100%**	**356,402**	**100%**	**10,281**

Teleborsa: distribution and commercial use strictly prohibited

3. Consolidated Statement of Cash Flows

Consolidated Statement of Cash Flows *(in thousand Euro)*		30/06/2026	30/06/2025
A.	**Cash and cash equivalents at the beginning of the period**	**307,847**	**271,191**
	Profit for the period	27,229	17,026
	Adjustments for:		
	- Depreciation and amortisation	14,495	15,342
	- Capital (Gains)/losses, write-downs of non-current assets	143	(72)
	- (Gains)/losses from the sale of investments	(832)	-
	- Net financial expenses	2,653	447
	- Income taxes	8,589	5,627
	- Changes in provisions	(405)	568
	- Changes in *fair value*	(1,814)	1,811
	Changes in post-employment benefits	(657)	47
	Changes in *trade receivables*	(23,793)	(18,670)
	Changes in *inventories*	(36,009)	(12,450)
	Changes in *trade payables*	47,753	23,516
	Changes in net working capital	**(12,049)**	**(7,604)**
	Changes in other receivables and payables, deferred taxes	(1,104)	(403)
	Taxes paid	(8,179)	(5,611)
	Net paid financial expense	(1,252)	(899)
B.	**Cash flows from (used in) operating activities**	**26,817**	**26,279**
	Investments in non-current assets:		
	- intangible assets	(645)	(722)
	- property, plant and equipment	(9,418)	(15,958)
	- financial assets	852	-
	Net investments in current financial assets	(93,599)	(33,905)
C.	**Cash flows from (used in) investing activities**	**(102,810)**	**(50,585)**
	Repayment of loans	(57,524)	(75,843)
	Loans taken out	40,070	90,472
	Contingent consideration subsequent to a business combinatio	-	-
	Changes in other financial liabilities	(2,442)	(2,263)
	Dividends paid	(11,203)	(9,348)
	Other changes	-	-
D.	**Cash flows from (used in) financing activities**	**(31,099)**	**3,018**
	Exchange differences	377	34
	Other non-monetary changes	(130)	3,943
E.	**Other changes**	**247**	**3,977**
F.	**Net cash flows in the period (B+C+D+E)**	**(106,845)**	**(17,311)**
	Cash and cash equivalents at the end of the period (A+F)	**201,002**	**253,880**

Fine Comunicato n.20073-28-2026	Numero di Pagine: 24