

<p>Informazione Regolamentata n. 20073-24-2026</p>	<p>Data/Ora Inizio Diffusione 12 Maggio 2026 17:07:06</p>	<p>Euronext Star Milan</p>
--	---	----------------------------

Societa' : LU-VE

Utenza - referente : LUVEN04 - Silva Barbara

Tipologia : REGEM

Data/Ora Ricezione : 12 Maggio 2026 17:07:06

Data/Ora Inizio Diffusione : 12 Maggio 2026 17:07:06

Oggetto : Comunicato stampa sui risultati al 31 marzo
2026

Testo del comunicato

Vedi allegato

COMUNICATO STAMPA

FATTURATO Q1-26: +13,4%,

UTILE NETTO DEL PERIODO: + 45%

**IL PRIMO CONTRATTO CON HYPERSCALER RAFFORZA IL
POSIZIONAMENTO TRA I PRINCIPALI FORNITORI DI COMPONENTI
MISSION-CRITICAL PER IL RAFFREDDAMENTO DI DATA CENTER**

Nel primo trimestre del 2026, LUVE ha conseguito i seguenti risultati:

- fatturato €153,4 milioni (+13,4% rispetto al Q1/2025, +14,7% a cambi costanti);
- EBITDA rettificato €21,4 milioni, 14,0% del fatturato (+16,9%);
- utile netto €11,3 milioni (+45%);
- portafoglio ordini €300,9 milioni (+ 43%);

Al 31 marzo 2026, la posizione finanziaria netta ammontava a €91,4 milioni (miglioramento di €12,6 milioni rispetto a marzo 2025).

Uboldo (Va), 12 maggio 2026 – Il Consiglio di amministrazione di LUVE, riunitosi in data odierna, ha approvato i risultati consolidati al 31 marzo 2026.

*“Siamo soddisfatti dell’ottimo avvio del 2026. Nel primo trimestre abbiamo registrato una crescita superiore alla nostra ‘guidance’ di medio/ lungo termine e migliorato significativamente la redditività con un nuovo record del portafoglio ordini. – ha dichiarato **Matteo Liberali, presidente e CEO di LUVE** - La firma del primo contratto a lungo termine con un ‘hyperscaler’ rappresenta un passo importante per il nostro posizionamento strategico nel segmento dei data center, rafforza ulteriormente la nostra fiducia nelle prospettive di crescita a medio-lungo termine ed è il risultato di un eccellente lavoro di squadra di un team internazionale appassionato e competente che ringrazio ancora una volta”.*

RESOCONTO INTERMEDIO DI GESTIONE AL 31 MARZO 2026

I ricavi e portafoglio ordini

Proseguendo sulla scia dell'ultimo trimestre dell'anno precedente, l'avvio del 2026 ha registrato una **crescita del 13,1% del fatturato** dei soli prodotti, per un valore di **€151 milioni**, ma soprattutto ha portato LUVE a un nuovo record del **portafoglio ordini**, che per la prima volta nella storia, ha superato **€300 milioni**, con un incremento del **43%** rispetto al mese di marzo 2025 (+26% rispetto al record precedente di 238,6 milioni risalente a settembre 2025).

I segmenti di prodotto e di applicazione

La forte crescita del portafoglio e del fatturato è stata principalmente trainata da progetti di **“power generation”**, destinati al continente americano, per il raffreddamento dei motori per la produzione di energia e dei trasformatori per la distribuzione di elettricità, a cui si aggiungono le ottime performance nei segmenti relativi ai **“data center”** e alle **pompe di calore**.

A livello di Business Units, nel primo trimestre la **“Components”** è cresciuta del **3,7%** con un fatturato pari a **€76,9 milioni**, con un ottimo risultato oltre che nelle già citate pompe di calore anche negli scambiatori di calore per **“chiller”** principalmente destinati alle applicazioni per **“data center”**, mentre il lento avvio delle asciugabiancheria e il trend della refrigerazione hanno confermato le previsioni di budget.

Il fatto che le applicazioni **“power gen”** afferiscano quasi unicamente alla **“Cooling Systems”** spiega invece buona parte della crescita del **25%** del fatturato (**€74,1 milioni**) senza trascurare l'apporto del condizionamento in generale e la consegna di alcuni progetti importanti nel tradizionale segmento di successo del gruppo costituito dai centri logistici refrigerati ad alta efficienza energetica.

APPLICAZIONI (in migliaia di Euro)	Q1/2026	%	Q1/2025	%	Delta %
Refrigerazione	67.351	43,9%	67.348	49,8%	0,0%
Condizionamento	39.780	25,9%	28.288	20,9%	40,6%
Applicazioni Speciali	20.329	13,3%	23.337	17,2%	-12,9%
Industrial cooling	23.540	15,3%	14.488	10,7%	62,5%
TOTALE APPLICAZIONI	151.000	98,4%	133.461	98,6%	13,1%
Altro	2.416	1,6%	1.867	1,4%	29,4%
TOTALE	153.416	100,0%	135.328	100,0%	13,4%

I mercati geografici

A livello geografico si registra una crescita di quasi il **17%** nell'**Unione Europea (€116,5 milioni)** e del **45%** nel **continente americano** (seppure su valori assoluti significativamente

	<p>inferiori), inoltre alcuni degli importanti progetti di “power gen” fatturati in Europa sono comunque destinati all’America.</p> <p>Il valore delle esportazioni in percentuale è pari all’81,4% (con l’Italia in crescita del 3,7%) mentre l’unico paese che registra un dato significativamente negativo è la Polonia, in quanto “hub” europeo per eccellenza per la produzione di asciugabiancheria.</p>
<p>Concentrazione del fatturato</p>	<p>Al 31 marzo 2026, i ricavi di vendita relativi ai primi 10 clienti hanno rappresentato complessivamente una percentuale del fatturato pari al 33%.</p> <p>Nel periodo, la forte concentrazione in un breve lasso di tempo della fatturazione di progetti importanti con un grande cliente, ha elevato temporaneamente la sua incidenza sul totale delle vendite all’8,5%. Tale percentuale è destinata a diluirsi parzialmente nel prosieguo dell’esercizio, a livelli in linea con la bassa concentrazione della clientela fatta registrare storicamente.</p>
<p>I risultati reddituali</p>	<p>Il “Margine Operativo Lordo (EBITDA)” è stato di €20,5 milioni (13,4% dei ricavi) rispetto a €17,9 milioni (13,2% dei ricavi) dei primi tre mesi del 2025.</p> <p>Nel conto economico del primo trimestre 2026 sono stati registrati €0,9 milioni non rientranti nella gestione ordinaria, per attività legate all’ampliamento dello stabilimento produttivo di LUVE US Inc. in Texas (€0,3 milioni) e per la dismissione dello stabilimento di Villa Santina in Friuli-Venezia Giulia (€0,6 milioni), portando l’EBITDA adjusted a €21,4 milioni, pari al 14% del fatturato, con un incremento del 16.9% rispetto al Q1-25.</p> <p>Nel primo trimestre 2025 i costi non rientranti nella gestione ordinaria erano stati €0,4 milioni, per attività legate all’ampliamento dello stabilimento produttivo in Texas.</p> <p>La variazione dell’EBITDA adjusted (€21,4 milioni) rispetto all’EBITDA adjusted dei primi 3 mesi del 2025 (+€3,1 milioni) è generata per €6,5 milioni alla maggior contribuzione derivante dall’aumento dei volumi, per €0,3 milioni legato all’aumento dei prezzi di vendita e al netto di €3,7 milioni di aumento nei costi delle principali materie prime e degli altri costi di produzione.</p> <p>Il “Risultato netto del periodo” è pari a €11,3 milioni (7,4% dei ricavi), rispetto a €7,8 milioni dei primi 3 mesi del 2025 (5,8% dei ricavi). Applicando l’effetto fiscale alla variazione netta positiva del <i>fair value</i> dei derivati (€1,4 milioni) e all’effetto negativo netto del costo ammortizzato (€0,3 milioni), il risultato netto dei primi 3 mesi del 2026 (“Risultato netto del periodo”</p>

	<p>“adjusted”) sarebbe stato di €10,8 milioni (7,1% dei ricavi, che include anche l’impatto dei costi non rientranti nella gestione ordinaria, sui quali è stato applicato un effetto fiscale di €0,1 milioni), rispetto a €8,2 milioni (6,1% dei ricavi) al 31 marzo 2025.</p> <p>Il “Risultato netto di pertinenza del Gruppo” è pari a €11,0 milioni (7,2% dei ricavi), rispetto a €7,5 milioni (5,5%) dei primi 3 mesi del 2025.</p>
<p>La posizione finanziaria netta e la generazione di cassa</p>	<p>La posizione finanziaria netta è negativa per €91,4 milioni (€72,7 milioni, al 31 dicembre 2025) con una differenza di €18,7 milioni, principalmente dovuta per €4,9 milioni agli investimenti, per €0,1 milioni alla distribuzione di dividendi, per €21,9 milioni all’incremento del capitale circolante operativo, per €7,0 milioni alla variazione degli altri debiti e crediti, al netto di €0,3 milioni legati al decremento delle altre passività finanziarie (IFRS16) e di €14,9 milioni di flusso positivo della gestione.</p> <p>Il confronto con la posizione finanziaria netta al 31 marzo 2025 (negativa per €104,0 milioni) mostra un miglioramento di €12,6 milioni.</p> <p>Nel periodo 1° aprile 2025 – 31 marzo 2026 il flusso di cassa della gestione rettificato delle componenti non operative è stato di circa €41,5 milioni.</p>
<p>PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO INTERVENUTI DOPO LA CHIUSURA DEL PERIODO</p>	
<p>Il 29 aprile 2026 LUVE ha stipulato un accordo quadro pluriennale con un “hyperscaler”, leader a livello globale, per la fornitura di soluzioni avanzate di raffreddamento per diversi data center.</p> <p>L'accordo riguarda la fornitura di sistemi di raffreddamento ad alta efficienza, progettati per supportare i data center di nuova generazione, che prevedono attività ad alta densità e guidate dall'intelligenza artificiale.</p> <p>Il valore potenziale totale dell’accordo è stimato in oltre €100 milioni, per i primi due anni, subordinatamente all'esecuzione del progetto e alle richieste del cliente. I valori stimati per gli anni successivi saranno confermati a tempo debito.</p>	

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Dopo un ottimo inizio d'anno, con un fatturato nel **primo trimestre (+13,4%)** che ha **superato la traiettoria prevista dalle linee guida a lungo termine (HSD)** e un ulteriore aumento del portafoglio ordini che ha raggiunto un nuovo livello record (+43% su base annua), LUVE affronta il resto del 2026 con una **maggiore visibilità sul proprio andamento a breve termine**.

Fatte salve le condizioni macroeconomiche, i mercati energetici, il contesto geopolitico e le dinamiche della catena di approvvigionamento, LUVE prevede di continuare a progredire verso il **raggiungimento dei propri obiettivi a medio-lungo termine nel corso del 2026**.

La continua espansione del portafoglio ordini riflette la domanda sostenuta da parte dei clienti nei principali mercati finali, in particolare data center, generazione di energia, pompe di calore, raffreddamento industriale e alcuni segmenti della refrigerazione commerciale, nonché il continuo rafforzamento della presenza industriale e della copertura dei diversi mercati.

Inoltre, l'aggiudicazione di un primo contratto a lungo termine con un cliente "hyperscaler" rappresenta un ulteriore passo avanti nel posizionamento strategico di LUVE nel segmento dei data center. Questo traguardo offre una maggiore visibilità sullo sviluppo a medio-lungo termine e rafforza il posizionamento tra i principali fornitori di **componenti di raffreddamento mission-critical per applicazioni nei data center**.

Allo stesso tempo, il **persistere delle tensioni geopolitiche** sta contribuendo ad aumentare la volatilità nei mercati finali e potrebbe influire oltre che sulla logistica anche sull'approvvigionamento di determinati materiali e sui tempi di esecuzione di alcuni progetti, con potenziali ripercussioni sui programmi di consegna e sulle dinamiche di acquisizione degli ordini nei prossimi trimestri.

I **costi energetici** continuano a rappresentare una quota limitata della struttura dei costi e sono stati sostanzialmente già coperti per l'esercizio 2026, contribuendo a contenere l'impatto diretto sulla redditività.

In questo contesto, LUVE continuerà a monitorare attentamente l'evoluzione del contesto esterno, mantenendo un **approccio disciplinato all'allocazione del capitale, al controllo dei costi e all'esecuzione operativa**.

CONFERENCE CALL

I risultati al 31 marzo 2026 saranno illustrati il **13 maggio 2026, alle ore 15:00 (CEST)** nel corso di una conference call dedicata alla comunità finanziaria.

Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari Eligio Macchi dichiara, ai sensi del comma 2 articolo 154bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili.

Il presente documento contiene dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements") relative a futuri eventi e futuri risultati operativi, economici e finanziari del gruppo LUVE. Tali previsioni hanno, per loro natura, una componente di rischiosità e di incertezza perché dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno pertanto differire in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati a causa di una molteplicità di fattori, la maggioranza dei quali è fuori dal controllo del gruppo LUVE.

CONTATTI:

LU-VE S.p.A.
Investor relations – Michele Garulli
investor.relations@luvegroup.com

T + 39 02 967 161
M. +39 348 780 6827

Close to Media
Ufficio Stampa LUVE Group
cecilia.isella@closetomedia.it
M. +39 348 0990515
enrico.bandini@closetomedia.it
M. +39 335 848 4706
elisa.gioia@closetomedia.it
M. +39 349 2332555

LUVE è il terzo operatore al mondo e il secondo in Europa specializzato nella progettazione e produzione di scambiatori di calore ad aria altamente ingegnerizzati e sistemi di raffreddamento ad alta efficienza per applicazioni commerciali, industriali e tecnologiche.

Fondata nel 1986 da Iginio Liberali, è cresciuta fino a diventare un attore globale nel settore HVACR, ed è nota per il suo forte impegno verso l'innovazione.

LUVE ha una rete di 20 stabilimenti di produzione (in 9 paesi: Italia, Cina, Finlandia, India, Polonia, Rep. Ceca, Russia, Svezia e USA) e 35 uffici commerciali in Europa, Asia e Nord America, che servono clienti in oltre 100 paesi.

Il portafoglio dell'azienda comprende scambiatori di calore ad aria, condensatori, dry cooler, unità ventilate e porte in vetro per banchi e armadi refrigerati, con applicazioni che spaziano dalla catena del freddo e dal raffreddamento dei data centre alla refrigerazione industriale, alla produzione di energia, alle applicazioni mobili e all'aria condizionata.

La forza di LUVE sta in oltre 4.000 persone altamente qualificate.

L'azienda è molto impegnata nella R&S e collabora attivamente con una trentina di università e istituti di ricerca in tutto il mondo.

LUVE è quotato alla Borsa Italiana dal 2015.

www.lu-ve.com.

ALLEGATI

1. CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO RICLASSIFICATO

Conto Economico Consolidato Riclassificato (in migliaia di Euro)	31/03/2026	% Ricavi	31/03/2025	% Ricavi	Variazione % 2026 su 2025
Ricavi e proventi operativi	153.416	100,0%	135.327	100,0%	13,4%
Acquisti di materiali	(88.170)	57,5%	(77.325)	57,1%	
Variazione delle rimanenze	14.017	(9,1%)	14.986	(11,1%)	
Servizi	(20.301)	13,2%	(18.863)	13,9%	
Costi del personale	(37.964)	24,7%	(35.204)	26,0%	
Altri costi operativi e accantonamenti	(453)	0,3%	(1.058)	0,8%	
Totale costi operativi	(132.871)	86,6%	(117.464)	86,8%	13,1%
Margine Operativo Lordo (EBITDA)	20.545	13,4%	17.863	13,2%	15,0%
Ammortamenti	(7.153)	4,7%	(7.634)	5,6%	
Plus./-(Svalutaz.) Attività non correnti	-	0,0%	-	0,0%	
Risultato Operativo (EBIT)	13.392	8,7%	10.229	7,6%	30,9%
Proventi e oneri finanziari netti ed effetto cambi	1.795	(1,2%)	(136)	0,1%	
Utili/(Perdite) da partecipazioni	-	0,0%	-	0,0%	
Risultato prima delle imposte (EBT)	15.187	9,9%	10.093	7,5%	50,5%
Imposte sul reddito	(3.866)	2,5%	(2.294)	1,7%	
Risultato netto del periodo	11.321	7,4%	7.799	5,8%	45,2%
Risultato netto di pertinenza di terzi	323		337		
Risultato netto di pertinenza del Gruppo	10.998	7,2%	7.462	5,5%	47,4%

2. STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

Stato patrimoniale Consolidato					Variazione
Riclassificato (in migliaia di Euro)	31/03/2026	% su capitale investito netto	31/12/2025	% su capitale investito netto	2026 su 2025
Immobilizzazioni immateriali nette	80.886		82.001		(1.115)
Immobilizzazioni materiali nette	218.079		221.746		(3.667)
Imposte anticipate	12.572		12.878		(306)
Altre attività non correnti	459		619		(160)
Attività non correnti (A)	311.996	81,5%	317.244	89,0%	(5.248)
Rimanenze di magazzino	123.872		110.731		13.141
Crediti commerciali	146.507		121.986		24.521
Altri crediti ed attività correnti	15.388		11.314		4.074
Attività correnti (B)	285.767		244.031		41.736
Debiti commerciali	142.377		126.588		15.789
Altri debiti e passività correnti	46.723		51.486		(4.763)
Passività correnti (C)	189.100		178.074		11.026
Capitale d'esercizio netto (D=B-C)	96.667	25,4%	65.957	18,5%	30.710
Fondi relativi al personale	5.173		5.237		(64)
Imposte differite	12.222		12.664		(442)
Fondi per rischi e oneri	8.467		8.898		(431)
Passività a medio e lungo termine (E)	25.862	6,8%	26.799	7,5%	(937)
Capitale Investito Netto (A+D-E)	382.801	100,0%	356.402	100,0%	26.399
Patrimonio netto del Gruppo	284.208		276.589		7.619
Patrimonio netto di pertinenza di terzi	7.166		7.098		68
Totale Patrimonio Netto Consolidato	291.374	76,1%	283.687	79,6%	7.687
Pos. Finanziaria Netta a Medio Termine	357.004		343.994		13.010
Pos. Finanziaria Netta a Breve Termine	(265.577)		(271.279)		5.702
Totale Posizione Finanziaria Netta	91.427	23,9%	72.715	20,4%	18.712
Mezzi propri e indebitam. Finanziario netto	382.801	100,0%	356.402	100,0%	26.399

3. RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

Rendiconto Finanziario Consolidato (in migliaia di Euro)	31/03/2026	31/03/2025
A. Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di inizio periodo	307.847	271.191
Risultato di periodo	11.321	7.799
Rettifiche per:		
- Ammortamenti	7.153	7.633
- (Plus)/minusvalenze, svalutazioni di attività non correnti	-	-
- (Plus)/minusvalenze su vendita partecipazioni	-	-
- Oneri finanziari netti	976	91
- Imposte sul reddito	3.866	2.294
- Variazione fondi	(431)	(329)
- Variazione <i>fair value</i>	(1.387)	59
Variazione TFR	(9)	18
<i>Variazione crediti commerciali</i>	(24.521)	(5.112)
<i>Variazione delle rimanenze</i>	(14.017)	(14.986)
<i>Variazione dei debiti commerciali</i>	15.789	5.514
Variazione del capitale circolante netto	(22.749)	(14.584)
Variazione altri crediti e debiti, imposte differite	(5.502)	(1.540)
Pagamento imposte	(5.601)	(2.930)
Oneri finanziari netti pagati	278	(1.989)
B. Flussi finanziari generati/assorbiti dall'attività operativa	(12.085)	(3.478)
Investimenti in attività non correnti:		
- immateriali	(181)	(305)
- materiali	(4.723)	(7.062)
- finanziarie	154	-
Investimenti netti realizzati in attività finanziarie a breve	(78.324)	(5.310)
C. Flussi finanziari generati/assorbiti dall'attività di investimento	(83.074)	(12.677)
Rimborso finanziamenti	(28.365)	(38.889)
Accensione di finanziamenti	40.000	65.000
Pagamento di <i>Contingent consideration</i> successive ad un'aggregazione aziendale	-	-
Variazione di altre passività finanziarie	(1.276)	(1.486)
Pagamento di dividendi	(10)	(10)
Altre variazioni	-	-
D. Flussi finanziari generati/assorbiti dall'attività finanziaria	10.349	24.615
Differenze cambio di traduzione	(3.372)	7.488
Altre variazioni non monetarie	1.525	(2.932)
E. Altre variazioni	(1.847)	4.556
F. Flussi finanziari netti del periodo (B+C+D+E)	(86.657)	13.016
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti di fine periodo (A+F)	221.190	284.207
Indebitamento finanziario corrente	(44.387)	78.668
Indebitamento finanziario non corrente	357.004	309.550
Indebitamento finanziario netto	91.427	104.011

PRESS RELEASE

Q1-26 TURNOVER: +13.4%,

Q1-26 NET INCOME: +45%

FIRST HYPERSCALE CONTRACT REINFORCES POSITIONING AMONG LEADING SUPPLIERS OF MISSION-CRITICAL COOLING COMPONENTS FOR DATA CENTRE

In Q1-26 LUVE achieved:

- turnover €153.4 million (+13.4% compared to Q1-25, +14.7% at constant FX);
- adjusted EBITDA €21.4 million, 14.0% of sales (+16.9%);
- net income €11.3 million (+45%);
- order backlog €300.9 million (+ 43%);

As of 31 March 2026, the net financial position amounted to €91.4 million (an improvement of €12.6 million compared to March 2025).

Uboldo (Va), May 12, 2026 – The Board of Directors of LU-VE S.p.A., at its meeting today, approved the consolidated results as of 31 March 2026.

“We are pleased with the excellent start to 2026. In the first quarter, we achieved growth above our medium- to long-term guidance and significantly improved profitability, while reaching a new record level in our order backlog. - said Matteo Liberali, President and CEO of LUVE - The signing of the first long-term contract with a hyperscaler represents an important step in our strategic positioning within the data center segment, further strengthens our confidence in the medium- to long-term growth outlook, and is the result of excellent teamwork by a passionate and highly skilled international team, whom I would like to thank once again”.

INTERIM REPORT AS OF MARCH 31, 2026

Revenues and order backlog

Following the trend of the last quarter of previous year, the beginning of 2026 recorded a **growth of 13.1% of turnover** of products for a value of **€151.0 million**, but, above all, it brought LU-VE to a new **order backlog** record, that for the first time in history, exceeded **€300.0 million** with an increase of **43.0%** in comparison to March 2025 (+26.0% in comparison to previous record of €238.6 million of September 2025).

Product and application segment

This strong growth of order backlog and turnover is mainly driven by “**power generation**” projects for the American continent for the cooling of both engines for energy production and transformers for energy distribution; to those results we add the excellent performance in the segments of “**data center**” and “**heat pumps**”.

The “**Components Business Unit**” reported Q1 2026 turnover of **€76.9 million**, up **3.7%** compared with the prior year period, driven by excellent performance in heat pumps, as mentioned above, and in heat exchangers for chillers mainly dedicated to data centre applications. The slower start in tumble dryers and the refrigeration trend were both in line with budget forecasts. The fact that “power gen” applications are referred almost exclusively to the “**Cooling Systems Business Unit**”, explains a big part of the **25%** turnover growth (**€74.1 million**), without excluding the contribution of conditioning in general and the delivery of some important projects in the traditional segment of success for the Group related to high energy efficiency logistic center.

APPLICATIONS (in thousands of Euro)	Q1/2026	%	Q1/2025	%	Delta %
Refrigeration	67,351	43.9%	67,348	49.8%	0.0%
Air-conditioning	39,780	25.9%	28,288	20.9%	40.6%
Special applications	20,329	13.3%	23,337	17.2%	-12.9%
Industrial cooling	23,540	15.3%	14,488	10.7%	62.5%
TOTAL APPLICATIONS	151,000	98.4%	133,461	98.6%	13.1%
Other	2,416	1.6%	1,867	1.4%	29.4%
TOTAL	153,416	100.0%	135,328	100.0%	13.4%

Geographic markets

At geographic level, there is a growth of almost **17%** in **European Union (€116.5 million)** and of **45%** in **American continent** (although on significantly lower absolute values), furthermore it must be noted that some of the important “power gen” projects invoiced in Europe, are delivered in America. **Export** value, in

	percentage, is 81.4% (with Italy growing by 3.7%), while the only country that recorded significant negative data is Poland being the main European “hub” for tumble dryers.
Turnover concentration	As of March 31, 2026, revenues from top 10 customers amounted to 33% of total turnover. The strong concentration in a short period of time of important projects with a big customer increased, temporarily, its incidence on total sales to 8.5%. This percentage will partially dilute during the year, to levels in line with the historic low concentration of customers.
Profitability	<p>The “Gross Operating Margin (EBITDA)” amounted to €20.5 million (13.4% of revenues) compared to €17.9 million (13.2% of revenues) in the first 3 months of 2025.</p> <p>The income statement for Q1-26 included €0.9 million in non-recurring costs, related to activities connected with the expansion of the LU-VE US Inc. production plant in Texas (€0.3 million) and to the closure of the plant of Villa Santina in Friuli Venezia-Giulia (€0.6 million), bringing adjusted EBITDA to €21,4 million (14% of revenues) with an increase of 16.9% compared to Q1-25. In Q1-25 non-recurring costs were €0.4 million related to activities connected with the expansion of the LU-VE US Inc. production plant in Texas. The change in adjusted EBITDA compared to adjusted EBITDA of Q1-25 (+€3.1 million) was generated by €6.5 million from the higher contribution resulting from the increase in volumes, €0.3 million from the increase in sales prices net of €3.7 million from the increase in the costs of raw materials and other production costs.</p> <p>The “Net profit for the period” amounted to €11.3 million (7.4% of revenues), compared to €7.8 million in the first 3 months of 2025 (5.8% of revenues). Applying the fiscal effect to the net positive delta of derivative fair value (€1.4 million) and to the net negative effect of amortized cost (€0.3 million), the net profit of Q1-26 (“Net profit adjusted”) would have been €10.8 million (7.1% of revenues, that includes also the impact of non-recurring items, on which the tax effect was €0.1 million), compared to €8.2 million (6.1% of revenues) in Q1-25.</p> <p>The “Net result attributable to the Group” amounted to €11.0 million (7.2% of revenues), compared to €7.5 million in Q1-25 (5.5% of revenues).</p>
Net financial position and cash generation	The “ Net financial position ” was negative by €91.4 million (€72.7 million as at 31 December 2025) with a delta of €18.7, mainly due to €4.9 million of capex, €0.1 million of dividend distribution, €21.9 million of increase in operating working capital, €7.0 million of changes in other payables and

	<p>receivables, net of €0.3 million of decrease in other financial liabilities (IFRS16) and €14.9 million of positive cash flow from operations.</p> <p>Compared to 31 March 2025 (negative by €104,0 million) the net financial position shows an improvement of €12.6 million.</p> <p>In the period from April 1, 2025, to March 31, 2026, cash flow adjusted for non-operating items was €41.5 million.</p>
<p>MAIN SIGNIFICANT EVENTS AFTER THE END OF THE PERIOD</p>	
<p>On April 29, LU-VE S.p.A. entered into a multi-year framework agreement with a leading global data center “hyperscaler” for the supply of advance cooling solutions across several facilities.</p> <p>The agreement covers the delivery of high efficiency cooling systems designed to support next generation data center architecture, including high intensity and AI driven workloads.</p> <p>The total potential value of the agreement is estimated in the range of over €100 million for the first 2 years, subject to project execution and customer call-offs. Estimated values for following years will be confirmed in due course.</p>	
<p>BUSINESS OUTLOOK</p>	
<p>Following a strong start to the year, with sales in the first quarter (+13.4%) exceeding the Group’s long-term guidance trajectory (HSD) and a further increase in the order backlog to a new record level (+43% YoY), LUVE enters the remainder of 2026 with reinforced visibility on its near-term development.</p> <p>Subject to macroeconomic conditions, energy markets, geopolitical context and supply chain dynamics, LUVE expects to continue progressing towards the achievement of its medium to long-term objectives over the course of 2026.</p> <p>The continued expansion of the order backlog reflects sustained customers demand across key end-markets, in particular data centers, power generation, heat pumps, industrial cooling and selected segments of commercial refrigeration, as well as the ongoing strengthening of the industrial footprint and market coverage. In addition, the award of a first long-term contract with hyperscale customers represents a further step in LUVE’s strategic positioning in the data center segment. This milestone provides increased visibility on medium to long-term development and supports positioning of LUVE among leading suppliers of mission-critical cooling components for data center applications.</p> <p>At the same time, the persistence of geopolitical tensions is contributing to increased volatility across end-markets and may impact logistics, procurement of</p>	

certain materials and the timing of project execution, potentially affecting delivery schedules and order intake dynamics in the coming quarters.

Energy costs continue to represent a limited share of the cost structure, and, in addition, 2026 direct energy costs were hedged, contributing to a contained direct impact on profitability.

In this context, LUVE will continue to closely monitor the evolution of the external environment, maintaining a **disciplined approach to capital allocation, cost control and operational execution**.

CONFERENCE CALL

The results as of March 31, 2026, will be presented on **May 13, 2026 at 3:00 p.m. (CEST)** during a conference call to the financial community.

The Manager responsible for preparing the company accounting reporting, Eligio Macchi, declares, pursuant to art. 154-bis, paragraph 2 of the Italian Consolidated Financial Law, that the accounting disclosure contained in this press release corresponds to the results of the documents, books and accounting records.

This document contains forward-looking statements relating to future events and future operating, economic and financial results of the LUVE Group. These forecasts, by their nature, have a component of risk and uncertainty because they depend on the occurrence of future events and developments. The actual results may therefore differ significantly from those announced due to a multitude of factors, most of which are outside the control of the LUVE Group.

CONTACTS:

LU-VE S.p.A.
Investor relations – Michele Garulli
investor.relations@luvegroup.com

T + 39 02 967 161
M. +39 348 780 6827

Close to Media
Press Office LUVE Group
cecilia.isella@closetomedia.it
M. +39 348 0990515
enrico.bandini@closetomedia.it
M. +39 335 848 4706
elisa.gioia@closetomedia.it
M. +39 349 2332555

LUVE is the third largest operator in the world and the second in Europe, specialized in the design and production of heavily engineered air heat exchangers and high-efficiency cooling systems for commercial, industrial, and technological applications.

Founded in 1986 by Iginio Liberali, the company has grown to become a global player in the HVACR sector, known for its strong commitment to innovation.

LUVE operates a network of 20 production facilities (in 9 countries: Italy, China, Czech Rep., Finland, India, Poland, Russia, Sweden and USA) and 35 sales offices across Europe, Asia, and North America, serving customers in over 100 countries.

The company's portfolio includes air heat exchangers, condensers, dry coolers, ventilated units and glass doors for refrigerated counters and cabinets, with applications ranging from cold chain and data centre cooling to industrial refrigeration, power generation, nuclear, mobile applications and air conditioning.

The strength of LUVE lies in over 4,000 skilled people.

The company is strongly focused on R&D and collaborates actively with some thirty universities worldwide, to drive innovation and deliver advanced thermal exchange solutions.

LU-VE is listed on the Italian Stock Exchange, since 2015.

www.lu-ve.com

ATTACHMENTS

1. Reclassified Consolidated Income Statement

Reclassified Consolidated Income Statement (in thousands of Euro)	31/03/2026	% of Revenues	31/03/2025	% of Revenues	% change
Revenues and Operating income	153,416	100.0%	135,327	100.0%	13.4%
Purchases of materials	(88,170)	57.5%	(77,325)	57.1%	
Changes in inventories	14,017	(9.1%)	14,986	(11.1%)	
Services	(20,301)	13.2%	(18,863)	13.9%	
Personnel costs	(37,964)	24.7%	(35,204)	26.0%	
Other operating costs and accruals	(453)	0.3%	(1,058)	0.8%	
Total operating costs	(132,871)	86.6%	(117,464)	86.8%	13.1%
EBITDA	20,545	13.4%	17,863	13.2%	15.0%
Depreciation and amortization	(7,153)	4.7%	(7,634)	5.6%	
Gains/(Losses) on non-current assets	-	0.0%	-	0.0%	
Operating profit (EBIT)	13,392	8.7%	10,229	7.6%	30.9%
Net financial income and expense and net exchange gain/(losses)	1,795	(1.2%)	(136)	0.1%	
Gains/(Losses) from investments	-	0.0%	-	0.0%	
Pre-tax result (EBT)	15,187	9.9%	10,093	7.5%	50.5%
Income taxes	(3,866)	2.5%	(2,294)	1.7%	
Net result for the period	11,321	7.4%	7,799	5.8%	45.2%
Net result attributable to non-controlling interests	323		337		
Net result attributable to the Group	10,998	7.2%	7,462	5.5%	47.4%

2. Reclassified Consolidated Balance Sheet

Reclassified Consolidated Balance Sheet (in thousands of Euro)	31/03/2026	% on net invested capital	31/12/2025	% on net invested capital	Variation 2026 on 2025
Net intangible assets	80,886		82,001		(1,115)
Net property, plant and equipment	218,079		221,746		(3,667)
Deferred tax assets	12,572		12,878		(306)
Other non-current assets	459		619		(160)
Non-current activities (A)	311,996	81.5%	317,244	89.0%	(5,248)
Inventories	123,872		110,731		13,141
Trade Receivables	146,507		121,986		24,521
Other receivables and current assets	15,388		11,314		4,074
Current assets (B)	285,767		244,031		41,736
Trade payables	142,377		126,588		15,789
Other payables and current liabilities	46,723		51,486		(4,763)
Current liabilities (C)	189,100		178,074		11,026
Net working capital (D=B-C)	96,667	25.4%	65,957	18.5%	30,710
Provisions for employee benefits	5,173		5,237		(64)
Deferred tax liabilities	12,222		12,664		(442)
Provisions for risks and charges	8,467		8,898		(431)
Medium and long-term liabilities (E)	25,862	6.8%	26,799	7.5%	(937)
Net Invested Capital (A+D-E)	382,801	100.0%	356,402	100.0%	26,399
Shareholders' equity attributable to the Group	284,208		276,589		7,619
Non-controlling interests	7,166		7,098		68
Total Consolidated Shareholders' equity	291,374	76.1%	283,687	79.6%	7,687
Medium-term Net Financial Position	357,004		343,994		13,010
Short-term Net Financial Position	(265,577)		(271,279)		5,702
Total Net Financial Position	91,427	23.9%	72,715	20.4%	18,712
Shareholders' Equity and Net financial debt	382,801	100.0%	356,402	100.0%	26,399

3. Consolidated Statement of Cash Flows

Consolidated Statement of Cash Flows (in thousand Euro)	31/03/2026	31/03/2025
A. Cash and cash equivalents at the beginning of the period	307,847	271,191
Net Profit for the period	11,321	7,799
Adjustments for:		
- Depreciation and amortisation	7,153	7,633
- Capital (Gains)/losses, write-downs of non-current assets	-	-
- (Gains)/losses from the sale of investments	-	-
- Net financial expenses	976	91
- Income taxes	3,866	2,294
- Changes in provisions	(431)	(329)
- Changes in <i>fair value</i>	(1,387)	59
Changes in employee benefit obligations	(9)	18
Changes in <i>trade receivables</i>	(24,521)	(5,112)
Changes in <i>inventories</i>	(14,017)	(14,986)
Changes in <i>trade payables</i>	15,789	5,514
Changes in net working capital	(22,749)	(14,584)
Changes in other receivables and payables, deferred taxes	(5,502)	(1,540)
Tax paid	(5,601)	(2,930)
Net paid financial expense	278	(1,989)
B. Cash flows from (used in) operating activities	(12,085)	(3,478)
Investments in non-current assets:		
- intangible assets	(181)	(305)
- property, plant and equipment	(4,723)	(7,062)
- financial assets	154	-
Net investments in current financial assets	(78,324)	(5,310)
C. Cash flows from (used in) investing activities	(83,074)	(12,677)
Repayment of loans	(28,365)	(38,889)
Proceed from new loans	40,000	65,000
Contingent consideration subsequent to a business combination	-	-
Changes in other financial liabilities	(1,276)	(1,486)
Dividends paid	(10)	(10)
Other changes	-	-
D. Cash flows from (used in) financing activities	10,349	24,615
Exchange differences	(3,372)	7,488
Other non-monetary changes	1,525	(2,932)
E. Other changes	(1,847)	4,556
F. Net cash flows during the period (B+C+D+E)	(86,657)	13,016
Cash and cash equivalents at the end of the period (A+F)	221,190	284,207
Current financial indebtedness	(44,387)	78,668
Non-current financial indebtedness	357,004	309,550
Net financial indebtedness	91,427	104,011

Fine Comunicato n.20073-24-2026

Numero di Pagine: 20